**Charlas Invitadas**

**Sistema de Diagnóstico y Agendamiento de Citas (SDAC)**

**Versión 1**

**Jairo Daniel Bautista Castro**

**Miguel de Oliveira Dias Gonçalves**

**Miguel Hernández - PerkinElmer**

En la charla sobre cómo se trabajaba en Informatics R&D de Perkin Elmer, lo  que nos pareció muy bien explicado fue el negocio de la misma empresa, el cómo Informatics R&D era una división de apoyo fundamental para el proceso de desarrollo de nuevos fármacos, si bien no directamente. Es decir, la empresa ayudaba a los científicos con la interpretación y visualización de los datos que manejan, ayudando a optimizar el tiempo empleado en la optimización e interpretación de los modelos mediante el desarrollo de aplicaciones que extraen, procesan y generan gráficas sencillas de interpretar.

Algo muy bueno también fue la explicación del proceso de adopción de las prácticas y metodologías ágiles, pues aparte de explicar muy bien la teoría de Scrum y los principios ágiles, el expositor aportó desde su experiencia el cómo la empresa no solo había aplicado Scrum o Kanban, sino también como lo habían modificado según los buenos resultados que estas metodologías producían en cada proyecto adaptándolas a su metodología de trabajo.

Lo que menos nos ha gustado fue que no se ha mencionado la usabilidad y experiencia de usuario, pues se supone que aparte de extraer y procesar datos lo importante del producto es mostrar los resultados de una forma gráfica, sin embargo no se mencionó si la usabilidad era un aspecto que se tenía en cuenta por parte de los desarrolladores y sus clientes.

**Aida Jiménez - RTI**

De esta charla lo que más nos gustó fue aprender sobre el concepto de “Data Distribution Service”, el como la expositora lo explicó en tan poco tiempo, y lo novedoso que fue para nosotros aprender sobre la integración mediante un bus de datos.

Otra cosa que se aprendió fue sobre las herramientas que la empresa utilizaba para desarrollar sus labores cotidianas, como por ejemplo Jira para la gestión de los proyectos o Eddy para los tests, entre otras.

Lo que menos nos gustó fue que pese a utilizar estas herramientas las cuales se usan mucho en entornos ágiles, la empresa no había hecho ni pensaba hacer un plan para empezar a utilizar estas metodologías ágiles.

**Manuel González Ballester - MS2S**

En esta presentación se habló sobre la empresa y sobre como ofrecía una configuración en la nube de un sistema académico en el cual los usuarios podían realizar cursos, evaluaciones y actividades, con el objetivo de ayudar a personas que por diversas razones no pueden acceder a una educación superior ya sea porque no tienen tiempo para transportarse o por que viven en zonas alejadas.

La mejor parte para nosotros fue saber que esa herramienta estaba facilitando el proceso de calificación para profesores que dictaban cursos en partes donde las personas no podían ir porque no existían colegios cercanos, en países en vías de desarrollo como Colombia, México y Ecuador.

Otra cosa interesante fue saber cómo en la época de crisis en España las personas y empresas tuvieron que diversificar clientes e ir a mercados extranjeros compitiendo globalmente, y que esta empresa consiguió de esa forma ganar clientes.

Lo que menos nos gustó de esta charla fue que el expositor se centró mucho en la teoría de las metodologías de desarrollo, pues parecía que se estaba impartiendo una clase más de PGPI en vez de una charla sobre las experiencias de la empresa a la hora de aplicar estos métodos.

**Alejandro Ramírez – UGR Emprendedora**

En la charla sobre emprendimiento se nos dieron consejos para poder empezar a emprender y tratar de perderle el miedo a la iniciativa de crear una empresa.

Lo mejor de esta charla fueron los recursos que el expositor compartió, como libros y cursos sobre cómo generar nuevas ideas y sobre emprendimiento, además de la experiencia del expositor y los viajes que había realizado, por ejemplo a Portugal, para exponer su idea de negocio.

Otra cosa importante fue la no simplificación del emprendimiento. Es decir, se nos expuso los riesgos y fracasos que crear una empresa conlleva, además del gran número de horas de trabajo extra necesarias para conseguir que una idea sea viable. Sin embargo, las recompensas independientemente de tener éxito o fracasar valían la pena. Si se tenía éxito se podría ganar buen dinero, y si se fracasaba se aprendería mucho sobre negocios.

El único defecto que encontramos fue que sus diapositivas estaban sobrecargadas de imágenes y además eran pocas y poco explicativas.

**María Ros – Oficina de Proyectos Internacionales**

El objetivo de esta charla fue presentarnos todo el proceso de preparación de un proyecto de investigación internacional, desde el programa Horizon 2020 de la Unión Europea y la financiación hasta la propia realización del proyecto, pasando por fases como la formación del consorcio y la planificación del proyecto.

El contenido de la charla consistió en una profundización de temas ya impartidos en las primeras clases de PGPI, por lo tanto la charla se pareció mucho con una clase más de PGPI.

Sin embargo nos pareció que efectivamente era un objetivo de esta charla ser similar a una clase de PGPI y profundizar el tema de la preparación de proyectos internacionales, dado el enfoque de la Oficina de Proyectos Internacionales y la relación con el temario de la asignatura.

Hubo enfoque en la participación en el programa H2020 con un consorcio, lo cual requiere 3 entidades legales independientes de 3 estados-miembros distintos de la Unión Europea. Aunque creemos que esta charla haya cumplido con su objetivo de profundizar dicho tema, creemos también que de todas las charlas fue la que menos información útil para nuestra carrera nos aportó.

**Ranking**

Enseguida ordenamos las charlas de la mejor para la menos buena, en nuestra opinión:

1. PerkinElmer
2. RTI
3. UGR Emprendedora
4. MS2S
5. Oficina de Proyectos Internacionales